

## **Vertriebsmitarbeiter B2B**

### **Stellenbeschreibung**

CoviMedical GmbH – einer der größten privaten Gesundheitsdienstleister Deutschlands

Mit dem Wunsch das eigene Weihnachtsfest zu retten und die finanziellen Einbußen durch das geltende Berufsverbot zu minimieren, dachte noch keiner an die Erfolgsgeschichte der darauffolgenden Monate.

Herzstück dieser Geschichte ist die im Dezember 2020 gegründete CoviMedical GmbH, mit der wir unsere Reise im Kampf gegen die Pandemie angetreten haben.

Unser Erfolgskonzept besteht aus der Kombination unseres Know-hows im Umgang mit Menschen aus Eventmanagement und Gastronomie, sowie starken Partnern aus der Gesundheitsbranche und IT.

Für unseren Standort in Berlin-Treptow sind wir kurzfristig auf der Suche nach einem motiviertem Vertriebsmitarbeiter.

### **Dein Aufgabengebiet:**

- Zielgerichtete Leadgenerierung und Neukundenakquise im B2B Segment
- Eigenständige Gewinnung von Neukunden und Aufbau eines Kundenstamms
- Eigenverantwortliche Planung und Durchführung von telefonischen Verkaufsgesprächen zur Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden
- Ausbau und Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten, sowie Optimierung der bestehenden Vertriebsstrukturen unserer Produkte (Cross- und Upselling)
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit und betriebsinterne Kanalisierung der Kundenanfragen
- Allgemeine administrative Tätigkeiten

### **Deine Qualifikationen:**

- Kommunikationsstark
- Erfahrungen in der Neukundengewinnung
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Schnelle Auffassungsgabe
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft und Teamgeist
- Ausgeprägte Serviceorientierung und hohes Verantwortungsbewusstsein
- Berufserfahrung im medizinischen Bereich sind von Vorteil, aber kein Muss
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift, mindestens B1 - Niveau

### **Was wir bieten:**

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Ein spannendes Aufgabengebiet
- Kurze Entscheidungswege
- Teamorientiertes Miteinander in einem jungen, erfrischenden Team
- Ein adäquates Einkommen + überaus attraktives erfolgsorientiertes Vergütungsmodell

**Interesse? Dann schreibe in deine Bewerbung dein mögliches Eintrittsdatum und deine Gehaltsvorstellungen rein. Wir freuen uns auf dich.**