

Vertriebsassistent (Inside Sales) (m/w/d)

Standort Berlin

Seit über 35 Jahren sind wir auf dem Markt und haben unser Hotel Management System SIHOT als eine der führenden Marken im Hotel Technologie Sektor etabliert. Bisher schenken uns über 3500 Hotelketten, Resorts, Hostels, MICE- und Stadthotels ihr Vertrauen. Darunter renommierte Marken wie zum Beispiel Best Western, FTI GROUP oder Motel One. Wir sind international und stolz darauf, dass unser Team mit über 250 Mitarbeitern aus 15 Nationen an Standorten in Deutschland, Österreich, Spanien, Portugal, Türkei, Großbritannien, Australien, Indien und Brasilien vertreten ist.

Du hast bereits erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb gesammelt und suchst eine neue Herausforderung in einem stetig wachsenden Unternehmen mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten?

Für unser Team am Standort in Berlin suchen wir Unterstützung!

DEINE AUFGABEN

- Telefonische Betreuung von Bestands- und Neukunden zur SIHOT Produktpalette (In- und Outbound)
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten und Verträgen in Abstimmung mit dem Director Sales
- Analyse von Kundenanforderungen sowie aktive Unterstützung bei Pre- und Post-Sales Maßnahmen im Key Account
- Pflege des CRM-Systems
- Bearbeitung von Auftragseingängen und Koordinierung mit Projektmanagement
- Büromanagement
- Organisation und Vorbereitung von Messen und Veranstaltungen

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, alternativ ein betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise erste Vertriebserfahrung
- Du bist versiert im Umgang mit MS Office, idealerweise hast du bereits Erfahrung mit anderen EDV-Programmen gesammelt bzw. bist offen für neue Herausforderungen
- Du bist ein Organisationstalent
- Dein Auftreten ist überzeugend und kundenorientiert
- Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift sind von Vorteil
- Du bist belastbar und arbeitest eigenverantwortlich, qualitätsbewusst und zielorientiert
- Du bist ein Teamplayer und Deine Ausdrucksweise ist stets freundlich und souverän

DEINE BENEFITS

- Herausfordernde Aufgaben in anspruchsvollen Projekten
- Ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz und ein angenehmes Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Offenes, vertrauensvolles Arbeitsklima in einem starken Team
- Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit für Homeoffice
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Corporate Benefits, JobRad, Kostenübernahme von Bildschirmarbeitsplatzbrille, Betriebliche Altersvorsorge
- Kostenfreie Getränke und Obst, Maßnahmen zur Gesundheitsförderung, Fitnessstudio
- Gemeinsame Firmen- und Sportevents
- Gute Verkehrsanbindung und Mitarbeiterplätze

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: jobs@sihot.com

Wir freuen uns auf Dich!

[GUBSE Aktiengesellschaft](#)

Bahnhofstraße 26-28, 66578 Schiffweiler

www.sihot.com/karriere